

PROGRAMA DE INNOVACIÓN, MODERNIZACIÓN TECNOLÓGICA Y EMPRENDIMIENTO

TÉRMINOS DE REFERENCIA

CONSULTORÍA PARA PROMOVER LA ARTICULACIÓN ENTRE LOS PRINCIPALES ACTORES DEL SECTOR METAL MECÁNICO PARA EL FORTALECIMIENTO DE LA INDUSTRIA NAVAL

1. ANTECEDENTES

El 23 de julio de 2021, se suscribió el Contrato de Préstamo N° 5287/OC-PE entre la República del Perú y el Banco Interamericano de Desarrollo para contribuir a la financiación y ejecución del Programa de Innovación, Modernización Tecnológica y Emprendimiento, cuyo objetivo general es aumentar la productividad empresarial mediante una mayor inversión privada en actividades de innovación.

Para alcanzar el objetivo general, el Programa considera los siguientes objetivos específicos:

- (a) Aumentar la inversión en innovación y el desarrollo de innovaciones en empresas establecidas beneficiarias;
- (b) Aumentar el financiamiento temprano para promover el crecimiento de nuevas empresas innovadoras beneficiarias;
- (c) Reducir las brechas productivas de las MIPYMEs beneficiarias
- (d) Mejorar la orientación sectorial y regional de las políticas de innovación

Para el logro de estos objetivos, el programa comprende cuatro componentes:

Componente 1: Incentivos a la inversión privada en innovación

Componente 2: Financiamiento Temprano para Capital Emprendedor

Componente 3: Modernización Tecnológica de MIPYMEs

Componente 4: Capacidades Institucionales

Específicamente, en el Componente 4, Sub-Componente 4.2. Fortalecimiento de los mecanismos de diálogo público-privado del MEF y PRODUCE para mejor focalización de las políticas de innovación, se tiene previsto la contratación de estudios vinculados a los cuellos de botella y necesidades identificadas por el Equipo Especializado de Mesas Ejecutivas (EEME) del Ministerio de Economía y Finanzas - MEF.

Mediante Decreto Supremo N° 005-2019-EF se conformó el Equipo Especializado de Mesas Ejecutivas (EEME) y se estableció disposiciones para el funcionamiento de Mesas Ejecutivas, las cuales son competencia del Ministerio de Economía y Finanzas. Hasta la fecha se han conformado trece “Mesas Ejecutivas”. Una “Mesa Ejecutiva” es una herramienta de gestión que se constituye a través de un grupo de trabajo temporal, público-privado, que toma acciones concretas para elevar la productividad de un sector vertical o de un factor horizontal específico. Se centra en la rápida implementación de soluciones potenciales para elevar productividad. No es un espacio únicamente de diálogo, sino principalmente de acción. Además, es temporal ya que no reemplaza de manera permanente a ministerios u organismos públicos, sino trabaja con ellos. Las Mesas Ejecutivas contribuyen de manera sostenible y responsable con la identificación de los problemas, dificultades, barreras o ausencia del sector público, así como con las propuestas de solución que se requieran, su implementación entre otros aspectos, con la finalidad de favorecer el desarrollo sectorial o transversal, o la mejora del sector público, que se relacione con su ámbito de acción, en aras del interés público.

El 14 de julio de 2022, mediante Resolución Ministerial N° 170-2022-EF/10 se conformó la “Mesa Ejecutiva para la implementación de la reforma de la Industria Nacional a través del Fortalecimiento de la Industria Naval en el Perú”, cuyo objetivo es abordar, identificar, promover y proponer acciones que impulsen la industria naval, el financiamiento de la educación superior técnica, planes nacionales, así como las acciones que benefician e incentiven concretamente a quienes tengan un interés en las inversiones del sector industrial naval, así como permitir que se facilite y favorezca la productividad y competitividad de dicho sector, a fin de contribuir con el crecimiento económico.

A la fecha, como parte de la estrategia de reforma de la industria naval impulsada desde la referida mesa ejecutiva, se han transferido 588 millones de soles a la Marina de Guerra del Perú para financiar la construcción de 5 embarcaciones navales en el periodo 2023-2027 a través del Servicio Industrial de la Marina (SIMA). Esta es la primera transferencia de un programa de inversión que soportará la construcción de 23 embarcaciones en los próximos 9 años para el desarrollo de la industria naval en el Perú. Esta inversión demandará de una importante provisión de bienes y servicios por parte de la cadena de valor de la industria naval, conformada por proveedores internacionales y locales en distintos rubros: metal-mecánica, equipamiento de navegación, insumos navales para la construcción de embarcaciones (pinturas, materiales, etc.), entre otros. Uno de los pilares de la reforma es el fortalecimiento de la cadena de valor de la industria naval en el Perú conformada por empresas locales de distinto tamaño. Esto será posible, primero, cuando los proveedores locales tengan acceso a una demanda continua y estable en el tiempo, de tal manera de poder programar inversiones para nuevas líneas productivas o acceso a tecnologías que les permitan atender la demanda con las ganancias de eficiencia correspondientes. La atención al mercado de la reforma naval es un primer paso para dar el salto a la atención de mercados regionales en industria naval, así como mercados vinculados a otros sectores productivos que presenten exigencias similares al mercado naval (p.e. industrias extractivas o de energía). En segundo lugar, el nivel de inversión asignado para la construcción de las embarcaciones, permitirá que la MGP y el SIMA desarrollen alianzas estratégicas con astilleros internacionales y otros proveedores tecnológicos de clase mundial los cuales se insertarán en un proceso de transferencia tecnológica hacia los proveedores locales.

PRODUCE mediante el Decreto Supremo N° 013-2013-PRODUCE, aprueba el Texto Único Ordenado de la Ley de Impulso al Desarrollo Productivo y al Crecimiento Empresarial, ley que tiene por objeto establecer el marco legal para la promoción de la competitividad, formalización y el desarrollo de las micro, pequeñas y medianas empresas (Mipyme), estableciendo políticas de alcance general y la creación de instrumentos de apoyo y promoción; incentivando la inversión privada, la producción, el acceso a los mercados internos y externos y otras políticas que impulsen el emprendimiento y permitan la mejora de la organización empresarial junto con el crecimiento sostenido de estas unidades económicas.

El Texto Único Ordenado de la Ley de Impulso al Desarrollo Productivo y al Crecimiento Empresarial, señala que la acción del Estado en materia de promoción de las micro y pequeñas empresas (MYPE) se orienta con los lineamientos estratégicos siguientes: i) promueve y desarrolla programas e instrumentos que estimulen la creación, el desarrollo y la competitividad de las MYPE, en el corto y largo plazo y que favorezcan la sostenibilidad económica, financiera y social de los actores involucrados; ii) fomenta el espíritu emprendedor y creativo de la población y promueve la iniciativa e inversión privada, interviniendo en aquellas actividades en las que resulte necesario complementar las acciones que lleva a cabo el sector privado en apoyo a las MYPE; y, iii) propicia el acceso, en condiciones de equidad de género de los hombres y mujeres que conducen o laboran en las MYPE, a las oportunidades que ofrecen los programas de servicios de promoción, formalización y desarrollo;

El Instituto Tecnológico de la Producción (ITP) es un organismo técnico especializado adscrito al Ministerio de la Producción que tiene competencia en materia de investigación, desarrollo, innovación, adaptación, transformación y transferencia tecnológica, con el propósito de lograr el óptimo aprovechamiento de los recursos para contribuir al incremento de la competitividad del sector producción. Asimismo, promueve el aprovechamiento sostenible de recursos hidrobiológicos, productos agroindustriales y otros productos industriales de competencia del sector producción. El ITP tiene a su cargo la coordinación, orientación, concertación y calificación de los Centros de Innovación Productiva y Transferencia Tecnológica (CITE), los cuales pueden ser públicos o privados. En tal sentido, el ITP opera como una agencia de segundo piso que presta servicios de soporte a los CITE.

Los CITE del ITP tienen por objeto contribuir a la mejora de la productividad y competitividad de las empresas y los sectores productivos a través de actividades de capacitación y asistencia técnica, asesoría especializada para la adopción de nuevas tecnologías, transferencia tecnológica, investigación, desarrollo e innovación productiva y servicios tecnológicos, difusión de información, interrelación de actores estratégicos y generación de sinergias bajo un enfoque de demanda, generando mayor valor en la transformación de los recursos, mejorando la oferta productividad y calidad de los productos tanto para el mercado nacional como para el mercado externo, propiciando la diversificación productiva.

Los CITE se encuentran ubicados en diferentes regiones, a nivel nacional. Su ámbito de intervención se orienta a beneficiar una cadena de valor generando sinergias con otros CITE para su complementariedad funcional, así como con otros actores locales vinculados a la cadena en la cual interviene. La Red de CITE está conformada por 46 CITE, de los cuales 29 son públicos (24 CITE públicos y 05 Unidades Técnicas en operación); y 17 son privados. Se ubican en 19 regiones a nivel nacional: Arequipa, Callao, Cusco, Huánuco, Ica, La Libertad, Lima, Callao, Loreto, Madre de Dios, Moquegua, Pasco, Piura, Ucayali, Cajamarca, Ancash, Tacna, Puno y San Martín y atienden a las cadenas productivas relacionadas con las siguientes actividades económicas: (i) Agroindustrial, agrícola y agropecuario, incluyendo productos como café, cacao y papa, (ii) Energía, (iii) Minería, (iv) Logística, (v) Marketing, (vi) Pesquero y acuícola y (vii) Cuero y calzado.

De mayor a menor nivel de complejidad tecnológica, los servicios que brindan los CITE son los siguientes:

- a) Promoción de investigación, desarrollo y gestión de la innovación (I+D+i)
- b) Diseño y desarrollo de productos
- c) Asistencia técnica
- d) Ensayos de laboratorio
- e) Soporte productivo
- f) Certificación de competencias laborales
- g) Capacitación
- h) Información tecnológica especializada

Los CITE privados atienden diversos sectores económicos o cadenas productivas, entre las cuales se encuentran el sector de energía, materiales y metalurgia, metal-mecánica, industrias extractivas, entre otras. Esta atención se brinda principalmente a través de CITE privados tales como el CITE Materiales PUCP, CITE Energía Silicon Technology, CITE Operaciones MR&T, CITE Logística entre otros. No obstante, es necesario ampliar la intervención del ITP en estas industrias, particularmente en el marco de la estrategia de reforma de la industria naval que prevé el fortalecimiento de

proveedores locales mediante inversión, financiamiento y transferencia tecnológica. En este contexto, la red CITE puede contribuir al fortalecimiento de dichos proveedores locales mediante la provisión de servicios tecnológicos e iniciativas de innovación, para lo cual la Dirección de Estrategia, Desarrollo y Fortalecimiento deberá planificar, diseñar y ejecutar acciones de articulación que contribuyan a dicho fin.

En tal sentido, es de suma importancia para la “Mesa Ejecutiva para la implementación de la reforma de la Industria Nacional a través del Fortalecimiento de la Industria Naval en el Perú”, contar con una mayor intervención del Instituto Tecnológico de la Producción y la Red CITE para el fortalecimiento de la industria naval. Al respecto, se requiere contar con el servicio de un consultor individual con experiencia en articulación y dinamización de actores, que contribuya a la articulación entre los miembros del EEME y el ITP a fin de contar con acciones articuladas que permitan dar solución a los problemas identificados o que se identifiquen por el EEME y que contribuyan al desarrollo sectorial o transversal, fortaleciendo el diálogo público-privado orientado a mejorar la focalización de las políticas de innovación.

2. OBJETIVO DE LA CONSULTORÍA

Contar con los servicios de un profesional que proponga la estrategia de articulación y dinamización de los principales actores del sector metal mecánico, para fortalecer la industria naval y las acciones que priorice la “Mesa Ejecutiva para la implementación de la reforma de la Industria Nacional a través del Fortalecimiento de la Industria Naval en el Perú”.

Los objetivos específicos de la consultoría son:

- a. Impulsar y facilitar mediante apoyo técnico, la identificación, priorización y promoción de acciones técnicas desde el ITP Red CITE que impulsen el sector metal mecánico, enmarcadas en la propuesta de estrategia de articulación y dinamización.
- b. Contar con la caracterización de los principales demandantes de servicios tecnológicos para fortalecer la oferta de servicios del ITP red CITE.
- c. Identificar instrumentos que contribuyan al fortalecimiento de la oferta de servicios tecnológicos por parte del ITP red CITE.
- d. Promover el trabajo conjunto entre las diferentes instituciones miembros de la Mesa Ejecutiva y otras entidades, a fin de contribuir al fortalecimiento del sector metal mecánico.

3. ACTIVIDADES A REALIZAR

A continuación, se presentan las actividades que, como mínimo, deberá realizar el consultor para el logro de los objetivos del servicio, las cuales se desarrollarán de manera virtual o remota según se señala:

- a. Elaborar el mapeo de actores relacionados a la provisión de bienes y servicios a la cadena de valor metal mecánica e industria naval para fortalecer la intervención del ITP red CITE El mapeo de actores deberá incluir una descripción específica por cada uno de los actores, su rol, articulación con los demás actores, oportunidad de intervención, entre otros.
- b. Identificar las principales necesidades de servicios tecnológicos orientados a proveedores locales del sector metal mecánica; a fin de proponer acciones que permitan que los CITE provean dichos servicios.
- c. Identificar las oportunidades que incentiven la participación de proveedores locales, mediante inversión, financiamiento y transferencia tecnológica para el fortalecimiento del sector metal mecánica e industria naval.

- d. Diseñar la estrategia de articulación y dinamización de los principales actores vinculados con el desarrollo del sector metal mecánico, para el fortalecimiento de la industria naval.
- e. Definir un plan de trabajo orientado a identificar, promover y proponer acciones prioritizadas para el ITP Red CITE que contribuyan a fortalecer la oferta de servicios para el sector metal mecánico.
- f. Identificar y proponer desafíos productivos y tecnológicos que enfrentan los actores del sector metal mecánico a fin de identificar oportunidades de intervención desde la Red CITE a fin de superar dichos desafíos mediante la identificación y articulación de actores estratégicos del sector.
- g. Implementar la estrategia de articulación y dinamización de los principales actores vinculados con el desarrollo del sector metal mecánico para el fortalecimiento de la industria naval, presentar los principales avances y recomendaciones para la sostenibilidad de su implementación.
- h. Coordinar con la Dirección de Estrategia, Desarrollo y Fortalecimiento de CITE del ITP (DEDFO), con los órganos del ITP que se requiera, con los miembros del EEME y otros actores vinculados al sector metal mecánico, en el marco de las actividades que sean promovidas a través de la Mesa Ejecutiva.

4. PRODUCTOS A OBTENER

Los productos a obtener en la presente consultoría son los siguientes:

PAGO	PRODUCTO	DESCRIPCIÓN
1	Producto 1	Plan de trabajo e informe que incluya el mapeo de actores, necesidades de servicios tecnológicos, de acuerdo con lo solicitado en a) y b) del ítem 3.
2	Producto 2	Informe que contenga la identificación de oportunidades que incentiven la participación de proveedores locales y un avance de la estrategia de articulación y dinamización de los principales actores vinculados con el desarrollo del sector metal mecánico; de acuerdo con lo solicitado en c) y d) del ítem 3.
3	Producto 3	Informe que contenga la estrategia de articulación y dinamización de los principales actores vinculados con el desarrollo del sector metal mecánico y la identificación de alianzas estratégicas; de acuerdo con lo solicitado en d) del ítem 3.
4	Producto 4	Informe que contenga el plan de trabajo orientado a identificar, promover y proponer acciones prioritizadas para el ITP Red CITE que contribuyan a fortalecer la oferta de servicios para el sector metal mecánico y la identificación de los desafíos productivos y tecnológicos que enfrentan los actores del sector metal mecánico; de acuerdo con lo solicitado en e) y f) del ítem 3.
5	Producto 5	Informe que contenga los principales avances en el proceso de implementación de la estrategia y las actividades de articulación con los actores involucrados, de acuerdo con lo solicitado en g) del ítem 3, e incluir conclusiones y recomendaciones

5. REQUISITOS MÍNIMOS QUE DEBE CUMPLIR EL CONSULTOR

Formación académica:

- Profesional en Ingeniería, economía, administración o afines.
- Postgrado en administración de negocios, ingeniería, economía o afines.

Experiencia laboral:

- Experiencia general no menor de diez (10) años en el sector público o privado.
- Experiencia específica no menor a cuatro (4) años en puestos de dirección o jefatura o coordinación, o responsable o asesor, en el sector público.
- Experiencia en al menos cinco (5) servicios o consultorías o proyectos relacionados a la articulación y/o dinamización de actores de sectores productivos; mediante el desarrollo de planes, proyectos y agendas de trabajo conjunto.

6. SUPERVISIÓN, COORDINACIÓN Y CONFORMIDAD DE LA CONSULTORÍA

La supervisión y coordinación de la consultoría estará a cargo del equipo de supervisión y coordinación conformado por un representante del Equipo Especializado de Mesas Ejecutivas (EEME), el cual será designado por el Coordinador (a) General del Equipo Especializado; y por un representante de la Dirección de Estrategia, Desarrollo y Fortalecimiento de los CITE (DEDFO) del Instituto Tecnológico de la Producción, el cual será designado por el Director (a) de la DEDFO.

Los representantes de dichas entidades deberán participar en las reuniones de coordinación con el consultor. En ese sentido, previa verificación del cumplimiento de lo estipulado en los presentes términos de referencia, el equipo de supervisión y coordinación, mediante un acta brindará opinión técnica sobre los productos presentados por el consultor.

Los productos serán presentados para opinión técnica a la EEME con copia a la DEDFO, en un (01) original visado (pdf) y en versión digital editable (formato Word, excel, ppt, de acuerdo con la naturaleza del documento, al correo de iechevarria@mef.gob.pe con copia a: mesadepartesisitp@itp.gob.pe

El equipo de supervisión y coordinación dispondrá de un plazo máximo de siete (7) días calendario para efectuar observaciones o brindar conformidad a los entregables. El consultor tendrá un plazo de siete (7) días calendario para subsanar dichas observaciones.

La conformidad del servicio será emitida por el EEME, con base en el acta de opinión técnica y recomendación del equipo de supervisión y coordinación.

7. PLAZO Y PAGO

El contrato tendrá una duración de ciento ochenta (180) días calendario, contados desde la firma del contrato. En caso de requerirse una modificación del plazo para la presentación de productos intermedios, éste se podrá variar sin necesidad de adenda, siempre que se sustente dicha modificación, se mantenga el plazo total de la consultoría y que se emita el informe correspondiente por lo menos siete (07) días antes de la fecha de presentación de dicho producto.

Los honorarios ascenderán a S/. 72,000 (setenta y dos mil y 00/100 soles, incluidos los impuestos de ley y otros gastos vinculados al desarrollo de la presente consultoría).

Los productos que deberá presentar el consultor se muestran a continuación:

Pago	Producto	Monto Total S/.	Plazos
1	Producto 1	12,000	A presentarse como máximo hasta los treinta (30) días calendario de iniciada la consultoría.
2	Producto 2	14,000	A presentarse como máximo hasta los setenta y cinco (75) días calendario de iniciada la consultoría.
3	Producto 3	14,000	A presentarse como máximo hasta los ciento diez (110) días calendario de iniciada la consultoría.
4	Producto 4	14,000	A presentarse como máximo hasta los ciento cuarenta y cinco (145) días calendario de iniciada la consultoría.
5	Producto 5	18,000	A presentarse como máximo hasta los ciento ochenta (180) días calendario de iniciada la consultoría.

Cada producto debe contar con la conformidad correspondiente antes de proceder al pago. El producto final deberá contar con la No Objeción del BID para proceder al pago.

8. ASPECTOS COMPLEMENTARIOS

Confidencialidad

Se deberá mantener en forma reservada toda la información suministrada por el ITP o los CITE. Asimismo, el consultor se compromete a no divulgar las actividades materia del presente servicio. Esta obligación permanecerá vigente no obstante el vencimiento o la terminación del servicio prestado.

Propiedad intelectual

El consultor acepta expresamente que los derechos patrimoniales y conexos de propiedad intelectual sobre los productos y documentación generada que se entreguen al amparo de la presente consultoría corresponden únicamente al ITP, con exclusividad y a todos los efectos. El consultor es responsable de mantener la confidencialidad de la información frente a sí y ante terceros.

Vicios ocultos

La conformidad del servicio por parte del ITP no enerva su derecho a reclamar posteriormente por defectos o vicios ocultos. El plazo máximo de responsabilidad del proveedor es de un (1) año contado a partir de la conformidad otorgada por el ITP.

11. ANTICORRUPCIÓN

Los participantes se obligan a conducirse en todo momento, durante la postulación al concurso, con honestidad, probidad, veracidad e integridad y de no cometer actos ilegales o de corrupción, directa o indirectamente o a través de sus socios, accionistas, participantes, integrantes de los órganos de administración, apoderados, representantes legales, funcionarios, asesores y personas vinculadas.

Además, los participantes se comprometen a i) comunicar a las autoridades competentes, de manera directa y oportuna, cualquier acto o conducta ilícita o corrupta de la que tuviera

conocimiento; y ii) adoptar medidas técnicas, organizativas y/o de personal apropiadas para evitar los referidos actos o prácticas.

12. PENALIDADES.

Supuestos de aplicación de penalidad	Forma de cálculo	Procedimientos
En caso de retraso injustificado en la ejecución de las prestaciones objeto del presente contrato, se aplicará al consultor una penalidad por cada día calendario de atraso, deducible previa comunicación, de los pagos pendientes.	<p>Penalidad diaria $= \frac{0.10 \times \text{monto}}{F \times \text{plazo en días}}$</p> <p>Donde: F = Factor de 0.40 para plazos menores o iguales a sesenta (60) días. F = Factor de 0.25 para plazos mayores a sesenta (60) días.</p>	La penalidad será aplicada hasta por un monto máximo equivalente al diez por ciento (10%) del monto contractual. Cuando se alcance el monto máximo de penalidad, la entidad contratante podrá resolver el contrato por incumplimiento.

Las penalidades establecidas en la presente cláusula se aplicarán sin perjuicio de la obligación del consultor de responder por los daños y perjuicios que pudieran derivarse de su incumplimiento o de las demás sanciones que pudieran corresponder.