

•IDEOLOGÍA: El enfoque institucionalista se basa en la idea de que las instituciones, como las normas, las leyes y las organizaciones, tienen un impacto significativo en los resultados económicos y sociales. Se centra en el estudio de cómo las instituciones influyen en la forma en que se toman las decisiones económicas y cómo afectan el funcionamiento de los mercados y la economía en general.

•PRINCIPALES APORTES: Los economistas institucionalistas han realizado importantes contribuciones al análisis de las estructuras y las reglas que rigen los sistemas económicos, y han destacado la importancia de los factores no económicos en la toma de decisiones. También han investigado cómo las instituciones pueden evolucionar y cambiar a lo largo del tiempo.

•FECHA Y LUGAR DE EXTENSIÓN: El enfoque institucionalista se ha desarrollado a lo largo del siglo XX, especialmente en Estados Unidos. Algunos de los economistas más destacados en este campo incluyen a Thorstein Veblen, John R. Commons y Douglass North.

Economía institucionalista



IDEOLOGÍA: El Análisis Económico del Derecho, también conocido como Law and Economics, combina principios económicos con el estudio del derecho y analiza cómo las reglas legales afectan los resultados económicos. Se basa en la idea de que las decisiones legales y judiciales pueden ser analizadas desde una perspectiva económica para evaluar su eficiencia y sus consecuencias.

PRINCIPALES APORTES: El Análisis Económico del Derecho ha contribuido a desarrollar herramientas y modelos económicos para analizar temas legales, como la responsabilidad civil, el derecho de propiedad, la regulación y las políticas antimonopolio. También ha influido en la forma en que se toman decisiones legales y ha proporcionado un marco para evaluar los costos y beneficios económicos de las leyes y los sistemas legales.

FECHA Y LUGAR DE EXTENSIÓN: El Análisis Económico del Derecho surgió en la década de 1960 y se ha desarrollado principalmente en Estados Unidos, aunque su influencia se ha extendido a nivel internacional. Algunos de los académicos destacados en este campo incluyen a Richard Posner, Guido Calabresi y Ronald Coase.

Análisis Económico del Derecho



IDEOLOGÍA: La economía conductual se basa en la idea de que los individuos no siempre toman decisiones racionales y maximizadoras de utilidad, como se asume en la economía neoclásica tradicional. En cambio, se centra en cómo los factores psicológicos, sociales y emocionales influyen en la toma de decisiones económicas.

PRINCIPALES APORTES: La economía conductual ha proporcionado una serie de conceptos y modelos para comprender mejor los sesgos cognitivos, la toma de decisiones bajo incertidumbre y la influencia de las normas sociales en el comportamiento económico. Ha contribuido a ampliar el entendimiento de las preferencias y motivaciones de los individuos y ha cuestionado algunas suposiciones clave de la teoría económica estándar.

FECHA Y LUGAR DE EXTENSIÓN: El enfoque de la Economía Conductual comenzó a ganar reconocimiento y a expandirse a partir de la década de 1980. Sus desarrollos más significativos se produjeron en Estados Unidos y Europa, aunque su influencia se ha extendido a nivel mundial. Diversos académicos, como Daniel Kahneman, Amos Tversky y Richard Thaler, han realizado importantes contribuciones en este campo, impulsando su difusión y aplicación en diferentes áreas económicas.

Economía Conductual

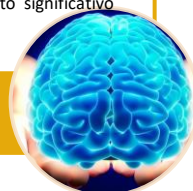


IDEOLOGÍA: La neuroeconomía es una disciplina interdisciplinaria que combina la economía, la neurociencia y la psicología cognitiva. Su objetivo es comprender cómo los procesos cerebrales y las estructuras neuronales influyen en la toma de decisiones económicas y en los comportamientos relacionados con la economía.

PRINCIPALES APORTES: La neuroeconomía ha proporcionado nuevas perspectivas sobre cómo se forman las preferencias, cómo se evalúan los riesgos y las recompensas, y cómo se procesa la información en el cerebro durante la toma de decisiones económicas. Ha ayudado a revelar los mecanismos neurales subyacentes a fenómenos económicos como la aversión a las pérdidas, la confianza y la toma de decisiones sociales.

FECHA Y LUGAR DE EXTENSIÓN: La neuroeconomía surgió a finales del siglo XX y se ha desarrollado principalmente en Estados Unidos y Europa. Aunque es una disciplina relativamente nueva, ha ganado reconocimiento y ha experimentado un crecimiento significativo en la investigación y la aplicación de sus conceptos.

Neuroeconomía



IDEOLOGÍA: La economía para aliviar la pobreza global se centra en el estudio de políticas, estrategias y enfoques económicos destinados a reducir la pobreza y promover el desarrollo económico en países y regiones con altos niveles de pobreza. Busca identificar las causas de la pobreza y las desigualdades económicas, así como las soluciones efectivas para abordar estos problemas.

PRINCIPALES APORTES: La economía para aliviar la pobreza global ha contribuido a desarrollar marcos teóricos y empíricos para comprender las dinámicas de la pobreza y el desarrollo, y ha propuesto políticas y estrategias específicas para abordar estos desafíos. Ha examinado temas como la inversión en capital humano, la mejora de la infraestructura, la promoción de la inclusión financiera y el diseño de programas de protección social.

FECHA Y LUGAR DE EXTENSIÓN: El enfoque de la economía para aliviar la pobreza global ha ganado relevancia en las últimas décadas, especialmente a partir de los años 2000. Se ha extendido en todo el mundo, con un enfoque particular en los países en desarrollo y las organizaciones internacionales dedicadas a la reducción de la pobreza, como el Banco Mundial y las Naciones Unidas. Numerosos académicos, economistas y expertos han contribuido a este campo de estudio.

Economía para aliviar la pobreza global

